

Prepararse para la Negociación Recursos

Evaluación de los Estilos de Conflicto

Una encuesta que puede ayudar a analizar los distintos estilos o tendencias de conflictos, lo que puede ayudarle a identificar cómo podría usted abordar los conflictos de una manera diferente.

<https://www.usip.org/public-education-new/conflict-styles-assessment>

Cómo Mejorar la Comunicación entre Generaciones en el Trabajo

Este blog ofrece recursos sobre preferencias comunicativas, retos y mejoras de la comunicación entre varias generaciones.

<https://pumble.com/blog/improve-communication-across-generations-at-work/>

Aprenda las Poderosas Técnicas de la Comunicación No Violenta (*Nonviolent Communication*, NVC)

Una lista de recursos para aprender, leer e inspirarse sobre la comunicación no violenta.

<https://www.nonviolentcommunication.com/resources/>

Cómo Utilizar la Comunicación No Violenta: Un proceso de 4 partes

El Proceso de NVC de 4 partes puede guiarle para expresar cómo es usted o percibir cómo son los demás.

https://www.nonviolentcommunication.com/wp-content/uploads/2021/11/4part_nvc_process.pdf

Consejos Prácticos para Responder en Lugar de Reaccionar

Este video y esta página web describen la diferencia entre responder y reaccionar. Una vez que haya visto el video, el artículo le enseñará a desarrollar mejores habilidades de respuesta.

<https://www.happyandauthentic.com/practical-tips-on-how-to-respond-rather-than-react/>

El Arte de Negociar para su Negocio Agrícola

He aquí diez cosas que hay que tener en cuenta a la hora de preparar la negociación de una explotación agrícola o ganadera.

<https://farms.extension.wisc.edu/articles/the-art-of-negotiating-for-your-farm-business/>

Este recurso incluye:

Orientación para Determinar el Valor Justo del Alquiler de Tierras Agrícolas

<https://farms.extension.wisc.edu/articles/guidance-in-determining-an-equitable-agriculture-land-rental-value/>

Hoja de Trabajo de Negociación

Esta hoja de trabajo es una guía que le ayudará a reflexionar sobre su(s) próxima(s) negociación(es).

<https://womeninag.extension.org/wp-content/uploads/2019/11/Negotiation-Worksheet-1.pdf>

Lo Fundamental: Negociar Estratégicamente

Un podcast de Harvard Business Review sobre la negociación desde el punto de vista de un(a) empresario(a), con consejos de un experto basados en la investigación.

<https://hbr.org/podcast/2021/05/the-essentials-negotiating-strategically?fbclid=IwAR2MPQ8wAeGCONjtu5GWn5bTTfJnW6keRI BefTalko1zjAJiq3xSaj6vQhQ>

Los Cuatro Estilos Básicos de Comunicación

Hoja Informativa en la que se describen los cuatro estilos diferentes de comunicación y sus características.

https://www.uky.edu/hr/sites/www.uky.edu.hr/files/wellness/images/Conf14_FourCommStyles.pdf